



AgroSync

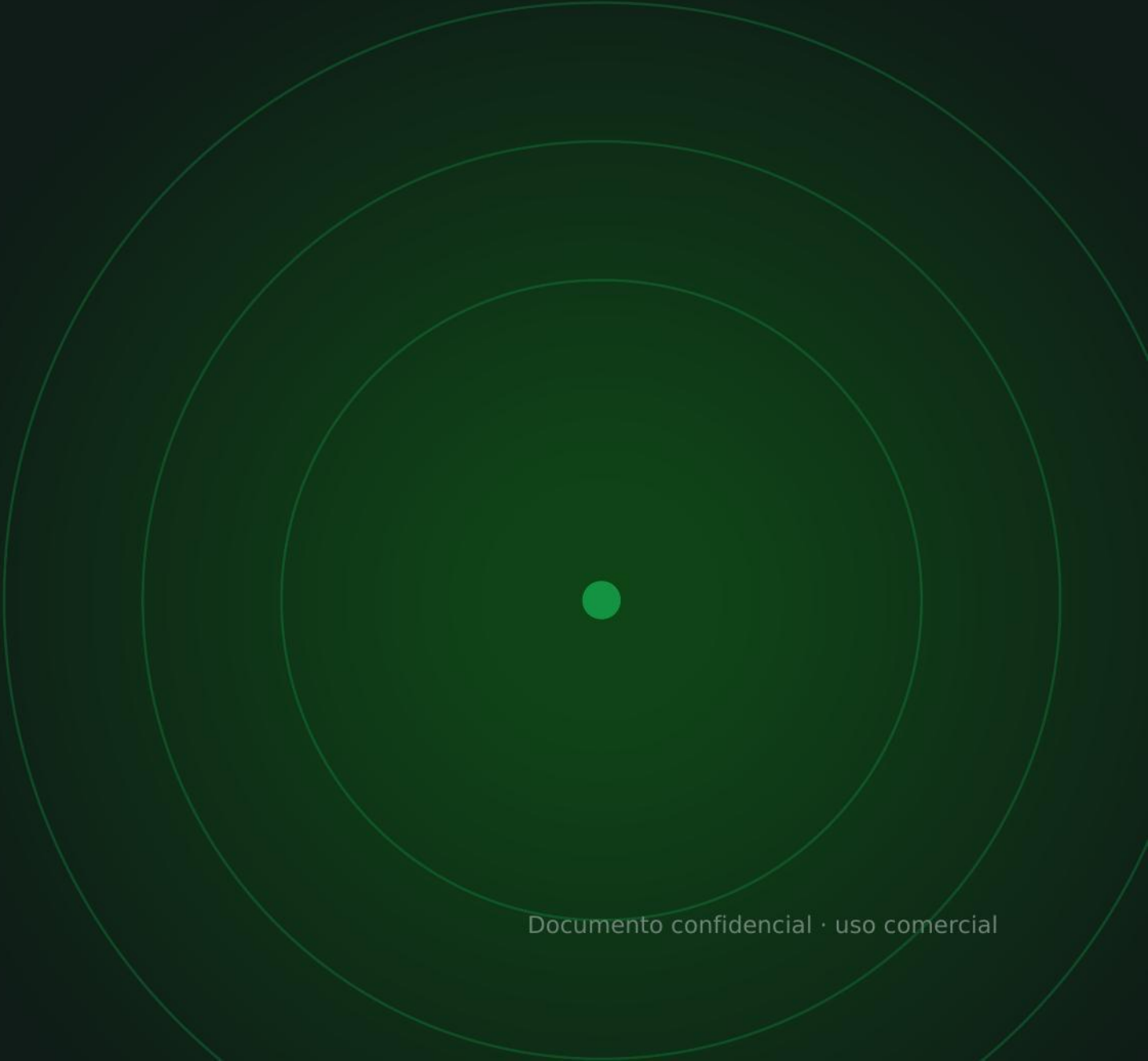
Torre de Controle Inteligente

para a Logística e o Faturamento do Agronegócio

Do contrato ao porto: contratos, fretes, notas fiscais e compliance em uma só plataforma.

Automação de trocas de nota, cotação de frete, CT-e, MDF-e e conferência fiscal.

Apresentação Comercial 2026



Documento confidencial · uso comercial

A operação do agro ainda é resolvida no e-mail e na planilha

Troca de nota manual

Cada carga recusada vira uma corrente de e-mails, anexos perdidos e retrabalho entre filial, fornecedor e transportadora.

Frete sem controle

Valor de CT-e cobrado acima do combinado, subcontratações duplicadas e nenhuma base confiável de R\$/tonelada.

Risco fiscal

CFOP, CST, remetente e valor divergentes do contrato geram nota errada, retenção em barreira e multa.

Sem visão gerencial

Volume em aberto, saldo de contrato e posição por filial só aparecem dias depois, em planilhas conciliadas à mão.

Dependência de pessoas

O conhecimento da operação está na cabeça de poucos; férias e turnover param o faturamento.

Crescer custa caro

Mais volume significa mais gente na operação, porque nada do processo se repete sozinho.

Uma única plataforma que percorre o ciclo inteiro



O que muda na prática

- O e-mail do fornecedor vira automaticamente uma troca aberta, com nota, placa, contrato e documentos já vinculados.
- Nada avança se o dado estiver errado: a plataforma bloqueia antes da nota sair, não depois da multa chegar.
- Gestor e operação enxergam a mesma posição, em tempo real, por filial, contrato, produto e safra.

Trocas de nota automatizadas de ponta a ponta

- Leitura automática da caixa de e-mail: assunto, corpo e anexos viram uma troca identificada por placa, nota e contrato.
- Extração do XML e do DANFE com validação de CFOP, CST, emitente, destinatário, volume e valor contra o contrato.
- Bloqueio inteligente de duplicidade: mesma carga, mesma placa e complementos são somados, nunca contados duas vezes.
- Regras de negócio embutidas: devolução de terceiros, desdobre, nota de remessa e recusa seguem tratamentos distintos.
- Resposta automática ao solicitante e cópia para todos os envolvidos, inclusive o procedimento de troca aprovado pelo cliente.
- Painel gerencial com posição consolidada por fornecedor, filial, produto e safra, e tela de pendências para o que falta.

100%

das trocas registradas sem digitação manual

0

notas duplicadas na posição gerencial

min

tempo de resposta ao fornecedor, não horas

Consolidação de CT-e e inteligência de rotas

- Importação dos CT-e direto da fonte fiscal ou por upload, sem duplicidade por chave, número e série.
- Classificação automática CIF e FOB, separação de subcontratação e redespacho, e vínculo do CT-e com a carga.
- Dashboard com gasto total, volume, frete médio por tonelada, evolução mensal e ranking de transportadoras.
- Mapa do Brasil com pontos de embarque e descarga, fluxo das principais rotas e frete médio por trecho.
- Filial identificada pelo CNPJ do documento e produto padronizado pelo cadastro fiscal.
- Exportação em Excel do movimento completo para conferência e fechamento.

CIFoperações com frete do
vendedor**FOB**operações com frete do
comprador**R\$/t**

frete médio por rota, filial e produto

Base pronta para negociar

Histórico consolidado de milhares de CT-e permite comparar transportadoras, corretores e sazonalidade antes de fechar o frete.

Cotação de frete e liberação de embarque com regra validada

Contrato FOB

- Gera a necessidade de contratação de frete
- Convite por link para as transportadoras
- Proposta de valor e volume de interesse
- Contratação registrada e transportadora liberada

Contrato CIF

- Liberação direta do embarque
- Parâmetros fiscais herdados do contrato
- Transferência ou venda definida na liberação
- Saldo do contrato reservado automaticamente

Validação automática antes de liberar

Parâmetros fiscais, saldo do contrato, cotação aceita, transportadora habilitada e volume conferido. Falhou, aparece a pendência.

Pronta para embarcar

Só o que passou por todas as regras chega ao pátio.

- Filtros por tipo de contrato, parceiro, produto, safra e filial, com paginação e busca em todas as telas.
- Cada liberação carrega o número do contrato, o parceiro e o produto padronizado.

Conferência de frete, auditoria e rastreabilidade

- Comparação automática entre o valor do CT-e recebido e o frete efetivamente contratado, com alerta de divergência.
- Validação da nota do embarcador contra o contrato: CFOP, CST, valor, remetente e volume disponível.
- O que não valida não emite: o caso fica em pendência, com o motivo explícito para tratamento.
- Emissão de NF-e, CT-e e MDF-e com cadastro do conjunto cavalo e carreta e do motorista na abertura da troca.
- Trilha completa: cada e-mail, documento, extração e decisão fica registrado e recuperável.
- Controle de acesso por perfil, com operação e administração separadas, e multiempresa por filial.

Antes

o erro é barrado na origem, não na barreira fiscal

Auditoria sem esforço

Fechamento fiscal e contábil com a conciliação já pronta: nota, carga, CT-e e contrato amarrados no mesmo registro.

Impacto operacional e retorno do investimento

-80%

tempo gasto por carga na troca de nota

+3x

capacidade de cargas por operador

R\$

recuperação de frete cobrado acima do contratado

24/7

operação monitorada, inclusive fora do horário

Onde o ganho aparece no caixa

- Menos multas e retenções fiscais por nota emitida em desacordo com o contrato.
- Frete pago exatamente pelo que foi contratado, com divergências identificadas antes do pagamento.
- Equipe atual absorve mais volume na safra, sem contratação proporcional.
- Fechamento gerencial confiável no mesmo dia, sem reconciliação manual de planilhas.

Payback típico: o valor recuperado em frete e multas cobre a plataforma já nos primeiros meses de safra.

Indicadores estimados com base na operação atual em produção.

Implantação rápida e prova de conceito

SEMANA 1

Descoberta

Mapeamento das filiais, contratos e caixa de e-mail da operação.

SEMANAS 2-3

Configuração

Cadastro de filiais, parceiros, produtos fiscais e parâmetros de contrato.

SEMANAS 4-5

Piloto

Uma filial em operação real: trocas, fretes e liberações acompanhados.

SEMANA 6

Escala

Expansão para as demais filiais e ativação dos painéis gerenciais.

Vamos rodar uma prova de conceito com a sua operação real

Selecionamos uma filial e um fornecedor, conectamos a caixa de e-mail e acompanhamos 30 dias de cargas.

[Agendar demonstração](#)

AgroSync · plataforma em operação com tradings e cooperativas

Posição Long & Short em tempo real

Compra (originação) 845.150 t contratados · 600.615 t em aberto



Venda (comercialização) 758.010 t contratados · 545.034 t em aberto



EXPOSIÇÃO LÍQUIDA

+87.140 t LONG

Saldo comprado acima do vendido: a mesa enxerga quanto ainda precisa ser comercializado por mês, safra e produto.

128 / 18

contratos de compra e de venda monitorados

174.956 t

já faturadas e abatidas do saldo

- Balanço físico entre contratos de compra, contratos de venda e o que já foi efetivamente faturado e embarcado.
- Exposição por período, filial, produto e safra, com alerta de saldo a descoberto para os navios do mês.
- Preço médio de compra e de venda lado a lado, revelando a margem teórica antes do embarque.
- Impacto do frete na margem: o R\$ por tonelada praticado na rota entra direto no resultado da originação.
- Mesma posição para a mesa comercial, a logística e a diretoria, atualizada a cada carga concluída.

Decisão em minutos: a diretoria vê a exposição consolidada sem esperar o fechamento da planilha do mês.

Mapa de fretes e valor por rota



2.856

CT-e consolidados (jul a set/2026)

173.592 t

volume transportado

R\$ 35,4 mi

gasto total com frete

VALOR MÉDIO DE FRETE POR ROTA

ROTA	CT-E	TONELADAS	R\$/T
RONDONÓPOLIS → RONDONÓPOLIS	936	80.620	R\$ 254,01
SINOP → RONDONÓPOLIS	880	39.684	R\$ 178,09
CAMPO VERDE → RONDONÓPOLIS	321	14.537	R\$ 82,36
VERA → RONDONÓPOLIS	193	8.774	R\$ 172,34
DOM AQUINO → DOM AQUINO	115	11.191	R\$ 235,16

1.577 operações CIF e 1.274 FOB, 51 transportadoras e 31 praças de origem comparadas na mesma base antes de fechar o próximo frete.

Dashboard gerencial das trocas de nota



- 897 concluídas
- 29 recusadas
- 2 pendentes

951

notas lidas e validadas sem
digitação

14

fornecedores com posição
consolidada

96,7%

das trocas concluídas sem recusa

- Velocidade da operação: tempo de ciclo entre o e-mail do fornecedor e a conclusão da troca.
- Volume entregue por fornecedor, filial, produto e safra, sem carga contada duas vezes.
- Motivos de recusa e pendências abertas listados para ação imediata da equipe.
- Tela de pendências com as trocas sem nota de troca ou sem recebimento, e os dias em aberto.
- Rastro completo por carga: e-mail de origem, XML, placa, contrato e documentos anexados.
- Base única para conciliar o volume recebido com o faturamento e com o CT-e do transportador.

928 trocas tratadas na operação atual — a mesma base alimenta o gerencial, o fiscal e a conferência de frete.